



N° 53-06

## Saft Groupe annonce son chiffre d'affaires pour le troisième trimestre et les neuf mois à fin septembre 2006

Paris, le 9 novembre 2006 – Saft, leader dans la conception, le développement et la production de batteries de haute technologie pour l'industrie et la défense, annonce son chiffre d'affaires du troisième trimestre et pour les neuf premiers mois de l'exercice 2006.

**CHIFFRE D'AFFAIRES** (en millions d'euros, en normes IFRS)

### Troisième trimestre

*À taux de change réel*

Période	T3 2006	T3 2005	Variation du chiffre d'affaires publié entre T3 2006 et T3 2005 Publié
Taux de change	Réel 2006	Réel 2005	
Périmètre	Publié (c.-à-d. y compris AMCO Saft India Ltd mais hors ASB/MSB)	Publié (c.-à-d. y compris ASB/MSB)	
SBG	55,4	61,3	-9,6 %
IBG	56,4	53,7	5,0 %
RBS	19,3	21,0	-8,1 %
Total	131,1	136,0	-3,6 %

*À taux de change\* et périmètre constants*

Période	T3 2006	T3 2005	Variation à périmètre et taux de change constants entre T3 2006 et T3 2005
Taux de change	Réel 2006	Réel 2006	
Périmètre	Hors AMCO - Saft India Ltd et ASB/MSB	Hors ASB/MSB	
SBG	55,4	57,4	-3,5 %
IBG	55,9	53,0	5,5 %
RBS	19,3	20,9	-7,7 %
Total	130,6	131,3	-0,5 %

(\*) Taux de change moyen au troisième trimestre 2006 : 1€ = 1,27 \$ (contre 1€ = 1,21 \$ au troisième trimestre 2005).

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre 2006 s'est établi à 131,1 millions d'euros, en recul de 3,6% en données publiées et de 0,5% à taux de change et périmètres constants, par rapport au troisième trimestre 2005.

## Depuis le début de l'exercice (9 mois à fin septembre)

À taux de change réel

Période	Depuis le début de l'exercice à fin septembre 2006	Depuis le début de l'exercice à fin septembre 2005	Variation du chiffre d'affaires
Taux de change	Réel 2006	Réel 2005	publié entre fin sept. 2006 et fin sept. 2005
Périmètre	Publié (c.-à-d. y compris AMCO Saft India Ltd mais hors ASB/MSB)	Publié (c.-à-d. y compris ASB/MSB)	
SBG	175,4	193,6	-9,4 %
IBG	177,1	170,6	3,8 %
RBS	59,5	65,9	-9,7 %
Total	412,0	430,1	-4,2 %

À taux de change\* et périmètre constants

Période	Depuis le début de l'exercice à fin septembre 2006	Depuis le début de l'exercice à fin septembre 2005	Variation du chiffre d'affaires
Taux de change	Réel 2006	Réel 2006	à périmètre et taux de change constants entre fin sept. 2006 et fin sept. 2005
Périmètre	Hors AMCO - Saft India Ltd  et ASB/MSB	Hors ASB/MSB	
SBG	175,4	188,9	-7,1 %
IBG	175,6	171,6	2,3 %
RBS	59,5	66,2	-10,1 %
Total	410,5	426,7	-3,8 %

(\*) Taux de change moyen depuis le début de l'exercice à fin septembre 2006 : 1€ = 1,24 \$ (contre 1€ = 1,26 \$ depuis le début de l'exercice à fin septembre 2005).

Le chiffre d'affaires sur 9 mois à fin septembre 2006 s'élève à 412,0 millions d'euros, en recul de 4,2% en données publiées et de 3,8% à taux de change et périmètre constants, par rapport à la même période en 2005.

Comme nous l'avons déjà indiqué, deux changements de périmètres sont intervenus entre 2005 et 2006.

1. Comme nous l'avons annoncé le 15 février 2006, Saft a acquis une participation majoritaire de 51% dans AMCO-Saft India Ltd., fabricant indien de batteries nickel cadmium, rétroactive au 1<sup>er</sup> janvier 2006. Sa contribution au chiffre d'affaires de la division IBG s'est élevée à 0,1 million d'euros au deuxième trimestre 2006 et à 1,0 million d'euros au premier semestre 2006.
2. Les principes comptables de la joint-venture ASB/MSB ont été modifiés ; celle-ci est dorénavant comptabilisée selon la méthode de mise en équivalence, tandis qu'elle était consolidée selon la méthode de l'intégration proportionnelle en 2005. Sa contribution au chiffre d'affaires de SBG s'est élevée à 2,2 millions d'euros au troisième trimestre 2005 et à 6,4 millions d'euros sur les neuf mois à fin septembre 2005.

## **Specialty Battery Group (SBG)**

Le chiffre d'affaires de la division SBG s'est établi à 55,4 millions d'euros au troisième trimestre, en recul de 9,6% en données publiées et de 3,5% à taux de change et périmètre constants, par rapport au troisième trimestre 2005. Ce recul de 2,0 millions d'euros à taux de change et périmètre constants s'explique par la baisse attendue des ventes réalisées auprès de l'armée américaine, compensée en partie par une progression nette d'environ 11% sur les autres segments, les segments des satellites et des nouveaux systèmes de défense enregistrant des performances exceptionnelles pour le deuxième trimestre consécutif.

Au cours des 9 premiers mois de 2006, le chiffre d'affaires de SBG s'est établi à 175,4 millions d'euros, en recul de 9,4% en données publiées et de 7,1% à taux de change et périmètre constants, par rapport aux 9 premiers mois de 2005. Ce recul de 13,5 millions d'euros à taux de change et périmètre constants s'explique par la baisse importante des ventes réalisées auprès de l'armée américaine et par la progression nette de plus de 10% des autres segments, qui ont tous affiché de fortes performances.

La baisse des ventes réalisées auprès de l'armée américaine au troisième trimestre et depuis le début de l'exercice 2006 est conforme aux attentes de Saft, qui continue de prévoir des ventes d'environ 20 millions d'euros en 2006 pour ce client.

## **Industrial Battery Group (IBG)**

Le chiffre d'affaires de la division IBG a atteint 56,4 millions d'euros au troisième trimestre, en hausse de 5% en données publiées et de 5,5% à taux de change et périmètre constants, par rapport au troisième trimestre 2005. Le chiffre d'affaires a été particulièrement satisfaisant dans les segments des réseaux de télécommunications, de l'aéronautique et des batteries stationnaires, ce dernier segment continuant à tirer profit de la solidité des marchés pétrolier et gazier.

Au cours des 9 premiers mois de 2006, le chiffre d'affaires de la division IBG s'est établi à 177,1 millions d'euros, en hausse de 3,8% en données publiées et de 2,3% à taux de change et périmètre constants, par rapport à la même période en 2005. Les performances de tous les segments ont été conformes aux prévisions.

## **Rechargeable Battery Systems (RBS)**

Le chiffre d'affaires de la division RBS s'est établi à 19,3 millions d'euros au troisième trimestre, en recul de 8,1% en données publiées et de 7,7% à taux de change et périmètre constants, par rapport au troisième trimestre 2005.

Au cours des 9 premiers mois de 2006, le chiffre d'affaires de la division RBS s'est établi à 59,5 millions d'euros, en recul de 9,7% en données publiées et de 10,1% à taux de change et périmètre constants, par rapport aux 9 premiers mois de 2005.

La baisse du chiffre d'affaires pour les 9 premiers mois de l'exercice continue d'être attribuable aux segments non stratégiques «grand public» et téléphonie portable. Les ventes du segment de l'électronique professionnelle ont été décevantes au troisième trimestre, mais les ventes de systèmes d'éclairage de sécurité ont poursuivi leur modeste progression par rapport aux 9 premiers mois de 2005.

## Coût des matières premières

Comme nous l'avons indiqué précédemment, le nickel représente la majeure partie des métaux achetés sur le marché par Saft. En 2005, Saft a acheté environ 1 300 tonnes de nickel aux prix du London Metal Exchange (LME). Les coûts du nickel ont fortement augmenté depuis avril 2006. Le prix moyen de la tonne au comptant sur le London Metal Exchange approchait 15 000 dollars au premier trimestre 2006, 21 000 dollars au deuxième trimestre 2006 et 29 000 dollars au troisième trimestre 2006. Depuis avril 2006, les cours du nickel ont été très volatils, le prix au comptant sur le LME oscillant entre 16 000 et près de 35 000 dollars.

Saft a l'habitude de faire des achats à terme pour garantir jusqu'à 66% de ses besoins sur les 12 prochains mois, mais n'est pas totalement couvert pour le reste de l'année 2006 et devra donc effectuer une partie de ses achats au comptant sur le LME.

Saft a réagi rapidement à cette augmentation des prix et à cette volatilité. La division IBG a relevé l'ensemble de ses prix tandis que la division RBS a introduit un surcoût lié au prix du nickel au comptant sur le LME, ces deux mesures s'appliquant aux nouvelles commandes à partir du 1<sup>er</sup> juillet 2006 (sauf dans les cas où cela n'était pas possible suivant les contrats en vigueur). Étant donné que les cours du nickel ont poursuivi leur progression depuis que ces surcoûts ont été mis en application, la division IBG prévoit d'augmenter à nouveau ses prix, s'appliquant aux nouvelles commandes, à partir du 1<sup>er</sup> janvier 2007. La division SBG n'utilise quant à elle pas beaucoup de nickel.

La hausse des coûts du nickel réduira les marges au second semestre 2006 car tous les achats ne sont pas couverts et il existe un décalage avant que l'augmentation des prix et le surcoût n'entrent en vigueur. Saft prévoit que ce fléchissement des marges sera temporaire.

Au cours de cette période d'augmentation et de volatilité des coûts du nickel, Saft a revu sa politique de couverture pour 2007.

- Aucune couverture n'est mise en place pour la division RBS car le surcoût est répercuté aux clients.
- Aucune couverture n'est mise en place pour la division IBG aux prix courants car nos conseillers prévoient une chute des coûts du nickel.

*John Searle, Président du Directoire, a déclaré : «Saft a affiché une solide performance au troisième trimestre, le chiffre d'affaires ne reculant que de 0,5 % à taux de change et périmètre constants malgré l'impact du recul précédemment annoncé des ventes réalisées auprès de l'armée américaine.*

*Ce recul des ventes réalisées auprès de l'armée américaine sera moins marqué au quatrième trimestre 2006 car la baisse importante de la demande de ce client a débuté au quatrième trimestre 2005. Compte tenu de cette situation et de notre carnet de commandes bien remplis, je prévois une augmentation des ventes pour le quatrième trimestre 2006, par rapport au quatrième trimestre 2005. Je prévois également que les ventes de l'ensemble de l'exercice seront supérieures de 1 % à la partie haute de la fourchette de prévisions de 540 à 550 millions d'euros.*

*Cette solide performance en termes de ventes permettra de compenser une partie de l'impact des coûts élevés actuels du nickel. Je peux donc confirmer que les autres prévisions de Saft pour 2006 restent inchangées sauf si les coûts moyens du nickel dépassent 30 000 \$ la tonne au quatrième trimestre 2006».*

*Comme nous l'avons annoncé en mars, les fourchettes de prévisions basées sur le nouveau périmètre 2006 font état d'un EBITDA<sup>1</sup> de 97 à 101 millions d'euros et EBIT<sup>2</sup> de 71 à 75 millions d'euros.*

<sup>1</sup>L'EBITDA est défini comme le résultat opérationnel calculé avant dépréciation, amortissement, frais de restructuration et autres charges et produits opérationnels.

<sup>2</sup>L'EBIT est défini comme le résultat opérationnel calculé avant frais de restructuration et autres charges et produits opérationnels.

## **AVERTISSEMENT**

*Certaines déclarations figurant dans le présent document contiennent des prévisions qui portent notamment sur des événements futurs, des tendances, projets ou objectifs. Ces prévisions comportent par nature des risques, identifiés ou non, et des incertitudes pouvant donner lieu à un écart significatif entre les résultats réels ou les objectifs de Saft et ceux indiqués ou induits dans ces déclarations.*

### **À propos de Saft**

Saft (Euronext : Saft) est le spécialiste mondial dans le domaine de la conception et de la fabrication de batteries de haute technologie pour l'industrie. Les batteries Saft sont utilisées dans les applications de haute performance, notamment dans les infrastructures et processus industriels, le transport, la défense et l'espace. Saft est le premier fabricant mondial de batteries au nickel-cadmium à usage industriel et de piles au lithium primaire pour des applications variées. Le groupe est également premier producteur européen de batteries de technologies spécialisées pour la défense et l'espace. Avec un effectif mondial d'environ 3 800 salariés, Saft est présent dans 18 pays. Ses 18 sites de production et son réseau commercial lui permettent de servir ses clients dans le monde entier.

Pour de plus amples informations, consultez le site Saft [www.saftbatteries.com](http://www.saftbatteries.com)

### **Contacts presse et relations investisseurs :**

#### **Saft**

Jill LEDGER, Corporate Communications and Investor Relations Director  
Tél. : +33 1 49 93 17 77, [jill.ledger@saftbatteries.com](mailto:jill.ledger@saftbatteries.com)

#### **FINANCIAL DYNAMICS**

Elodie MARCHAND, Tél. : +33 1 47 03 68 17 : [elodie.marchand@fd.com](mailto:elodie.marchand@fd.com)  
Laurent WORMSER, Tél. : +33 1 47 03 68 55 : [laurent.wormser@fd.com](mailto:laurent.wormser@fd.com)