communiqué de presse press release

N° 02-08

Saft Groupe SA annonce son chiffre d'affaires pour le quatrième trimestre et l'exercice 2007

Paris, le 7 février 2008 - Saft, leader dans la conception, le développement et la production de batteries de haute technologie pour l'industrie et la défense, annonce son chiffre d'affaires pour le quatrième trimestre et l'exercice clos au 31 décembre 2007.

Chiffres clés

- Chiffre d'affaires annuel 2007 de 600,5 millions d'euros :
  - en hausse de 10,7 % par rapport à l'exercice 2006 à taux de change constants (+7,2 % à taux de change réels) ;
  - supérieur aux prévisions initiales d'un chiffre d'affaires compris entre 580 et 600 millions d'euros, malgré un taux de change moyen de 1,37 $ pour 1 € alors que les projections se fondaient sur un taux de 1,26 $ pour 1 € ;
- Chiffre d'affaires annuel 2007 par division (à taux de change constants) :
  - IBG +21,7 %
  - SBG +1,5 %
  - RBS +5,2 %
- Chiffre d'affaires du T4 2007 en hausse de 12,5 % par rapport au T4 2006 (à taux de change constants), à 159,8 millions d'euros :
  - IBG +31,3 %
  - SBG -0,2 %
  - RBS -3,2 %

John Searle, Président du Directoire, a déclaré :

« Je suis très heureux d'annoncer que nous avons réalisé une croissance de plus de 10% de notre chiffre d'affaires en 2007 (à taux de change constants) et atteint le haut de fourchette de nos prévisions initiales. Cette performance s'entend en dépit d'un effet de change négatif engendré par le fléchissement du dollar américain, qui ramène à 7,2 % la croissance du chiffre d'affaires annuel en données publiées. Nous estimons que la progression du chiffre d'affaires s'explique pour environ 5 à 6 % par la fixation des prix, preuve de notre capacité à répercuter les coûts liés au nickel. La croissance en volume aux alentours de 5 %, dépasse nos anticipations à moyen terme et mérite d'être saluée dans la mesure où elle s'accompagne de hausses de prix.

Cette excellente performance commerciale contribue à compenser l'effet de change négatif induit par l'affaiblissement du dollar américain. Je m'attends par conséquent à être en

mesure d'annoncer la réalisation de nos objectifs annuels d'EBITDA[1] et d'EBIT[2] pour 2007 à l'occasion de la publication de nos résultats annuels, le 13 mars prochain, bien que dans le bas des fourchettes attendues.

IBG a réalisé une année exceptionnelle, avec une progression de 21,7 % de son chiffre d'affaires, à taux de change constants. L'effet volume atteint 15 %, dont la moitié environ provient du développement des ventes auprès d'AT&T. Le chiffre d'affaires a augmenté régulièrement tout au long de 2007, au rythme des hausses de prix liées au renchérissement du nickel, si bien que l'augmentation des coûts liés au nickel est désormais pleinement répercutée. Nous avons également étendu notre couverture nickel du carnet de commandes d'IBG au premier semestre 2008. Cela nous garantit que le prix d'achat d'IBG ne puisse pas dépasser 35 000 $/tonne sur approximativement 60 % de ses achats de nickel au cours du premier semestre 2008, ce qui correspond globalement à la tarification exercée par IBG aujourd'hui pour les nouvelles commandes.

L'année a été relativement décevante pour SBG, dont la croissance se limite à 1,5 % à taux constants. Malgré la forte croissance des segments Lithium civil et Satellites, SBG pâtit :

- *du recul continu des ventes auprès de l'Armée américaine, dont les stocks demeurent excédentaires et qui n'est par conséquent aucunement pressée de lancer un appel d'offres pour notre principal contrat, qui a expiré ;*
- *de l'impact d'un incendie mineur à Poitiers, qui a perturbé les ventes et la production sur les quatre derniers mois 2007, bien que tout soit désormais rentré dans l'ordre.*

Avec une progression du chiffre d'affaires de 5,2 % à taux de change constants, la division RBS a dépassé nos attentes, l'impact positif des hausses de prix ayant plus que compensé les pertes de volumes associées.

Enfin, les progrès de notre coentreprise Johnson Controls-Saft demeurent encourageants, les nouveaux contrats signés en Chine (un contrat pour la fabrication de batteries Ni-MH pour Chery et un contrat pour le développement de batteries au lithium-ion pour SAIC) s'ajoutant au contrat de fabrication signé avec Daimler pour la fourniture de batteries au lithium-ion pour le modèle Hybride 400 de la Mercedes Classe S, ainsi que plusieurs autres contrats de développement. De plus, lors de l'inauguration de la nouvelle usine de production de batteries lithium-ion à Nersac le 31 janvier, nous avons annoncé un nouveau contrat de production de batteries lithium-ion pour véhicules hybrides pour un constructeur automobile européen. A l'heure de la montée en puissance de la croissance du marché des véhicules hybrides, JC-S démontre qu'il est un leader technologique, qui est en outre bien positionné pour remporter une part significative de ce nouveau marché. »

---

[1] *L'EBITDA est défini comme le résultat net d'exploitation avant dépréciation, amortissements, coûts de restructuration et autres frais et revenus.*

[2] *L'EBIT est défini comme le résultat net d'exploitation avant coûts de restructuration et autres frais et revenus.*

CHIFFRE D'AFFAIRES (en millions d'euros, aux normes IFRS)

Quatrième trimestre

Période	**T4 2007**	**T4 2006**	**Variation du chiffre d'affaires**	
Taux de change	**Réel 2007**	**Réel 2006**	**à taux de change réels**	**à taux de change constants**
IBG	77,8	61,6	26,3 %	31,3 %
SBG	61,8	65,2	-5,2 %	-0,2 %
RBS	20,2	21,4	-5,6 %	-3,2 %
Total	159,8	148,2	7,8 %	12,5 %

Taux de change moyen au quatrième trimestre 2007 : 1 € = 1,45 $ (contre 1 € = 1,29 $ au quatrième trimestre 2006).

Il n'y a pas eu de changement de périmètre entre le quatrième trimestre 2006 et le quatrième trimestre 2007.

Le chiffre d'affaires du quatrième trimestre 2007 s'est élevé à 159,8 millions d'euros, soit une croissance de 7,8 % en données publiées et de 12,5 % à taux de change constants, par rapport au quatrième trimestre 2006.

Exercice clos au 31 décembre 2007

Période	**Exercice 2007**	**Exercice 2006**	**Variation du chiffre d'affaires**	
Taux de change	**Réel 2007**	**Réel 2006**	**à taux de change réels**	**à taux de change constants**
IBG	282,4	238,7	18,3 %	21,7 %
SBG	234,7	240,5	-2,4 %	1,5 %
RBS	83,4	81,0	3,0 %	5,2 %
Total	600,5	560,2	7,2 %	10,7 %

Taux de change moyen de l'année 2007 : 1 € = 1,37 $ (contre 1 € = 1,26 $ en 2006).

Il n'y a pas eu de changement de périmètre entre 2006 et 2007.

Le chiffre d'affaires de l'exercice clos au 31 décembre 2007 s'est élevé à 600,5 millions d'euros, soit une croissance de 7,2 % en données publiées et de 10,7 % à taux de change constant, par rapport à l'exercice 2006.

Industrial Battery Group (IBG)

Au quatrième trimestre, le chiffre d'affaires de la division IBG s'est élevé à 77,8 millions d'euros, en hausse de 26,3 % en données publiées et de 31,3 % à taux de change constant, par rapport au quatrième trimestre 2006.

Pour l'ensemble de l'exercice 2007, le chiffre d'affaires de la division IBG s'est élevé à 282,4 millions d'euros, en hausse de 18,3 % en données publiées et de 21,7 % à taux de change constant, par rapport à l'exercice 2006.

IBG enregistre une croissance des volumes d'environ 17 % au quatrième trimestre 2007, portant à environ 15 % la croissance en volume sur l'année. Les gains de parts de marché annoncés précédemment sur le segment des Télécommunications expliquent près de la moitié de cette croissance annuelle des volumes. Saft fournit des batteries au nickel-cadmium (Ni-Cd), servant d'alimentation de secours pour les terminaux à distance d'AT&T dans son réseau fixe. Saft prévoit toujours que le développement de ce programme se poursuivra au-delà de 2008. Cependant, tel que précédemment communiqué, les marges des projets de télécommunications sont inférieures au reste des activités d'IBG, en raison des volumes supérieurs.

Tous les segments ont enregistré de bonnes performances au quatrième trimestre, réalisant chacun un chiffre d'affaires annuel en croissance à deux chiffres à taux de change constants.

Saft estime que l'augmentation du prix du nickel a contribué à la progression du chiffre d'affaires à hauteur d'environ 14 % au quatrième trimestre, mettant en évidence l'entrée en vigueur de la hausse de prix sur les nouvelles commandes à partir du 1er avril 2007. Les augmentations de prix liées au nickel représentent à peu près 6 à 7 % de la hausse annuelle du chiffre d'affaires.

Specialty Battery Group (SBG)

Au quatrième trimestre, le chiffre d'affaires de la division SBG s'est élevé à 61,8 millions d'euros, soit une baisse de 5,2 % conformément aux données publiées et de 0,2 % à taux de change constants, par rapport au quatrième trimestre 2006.

Pour l'ensemble de l'exercice 2007, le chiffre d'affaires de la division SBG s'est élevé à 234,7 millions d'euros, soit une baisse de 2,4 % conformément aux données publiées mais une hausse de 1,5 % à taux de change constants, par rapport à l'exercice 2006. La croissance à taux de change constants s'établit à 2,2 % en 2007, si l'on exclut du chiffre d'affaires 2006 les ventes des piles à dépolarisation par air (1,6 million d'euros). Cette petite activité a été interrompue fin 2006 et a été vendue.

SBG réalise un bon chiffre d'affaires au quatrième trimestre, en particulier sur le segment Lithium civil, mais pâtit par rapport au quatrième trimestre 2006 :

- d'une base de comparaison exceptionnelle au quatrième trimestre 2006 pour les activités orientées projets (Satellites et Nouveaux systèmes de défense) qui réalisent néanmoins un bon quatrième trimestre 2007 ;
- de la mauvaise performance du segment Lithium militaire, en raison principalement de l'expiration du principal contrat avec l'armée américaine, qui n'a toujours pas fait l'objet d'une nouvelle offre ;
- d'un incendie mineur dans son usine de Poitiers à la fin du mois de septembre, qui a perturbé les ventes au troisième et au quatrième trimestre (comme anticipé dans notre communiqué de presse annonçant le chiffre d'affaires du troisième trimestre 2007). La production et les ventes du site de Poitiers sont désormais retournées à la normale et Saft prévoit que les pertes ultimes dues à l'incendie seront en grande partie couvertes par les assurances.

Sur l'ensemble de l'exercice, SBG enregistre une croissance dynamique dans le Lithium civil et les Satellites, mais un repli de l'activité sur le marché militaire.

Rechargeable Battery Systems (RBS)

Au quatrième trimestre, le chiffre d'affaires de la division RBS s'est élevé à 20,2 millions d'euros, soit une baisse de 5,6 % conformément aux données publiées et de 3,2 % à taux de change constants, par rapport au quatrième trimestre 2006.

Pour l'ensemble de l'exercice 2007, le chiffre d'affaires de la division RBS s'est élevé à 83,4 millions d'euros, en hausse de 3,0 % en données publiées et de 5,2 % à taux de change constants, par rapport à l'exercice 2006.

Selon nos estimations, sur l'année, l'augmentation des prix contribue à cette hausse à hauteur d'environ 16 %, compensée en partie par une baisse des volumes de l'ordre de 11 %. Cependant, notre objectif de chiffre d'affaires consolidé pour 2007 supposait un chiffre d'affaires stable pour la division RBS, l'augmentation du chiffre d'affaires liée à la hausse des prix devant être neutralisée par les pertes de volume. Ces attentes ont été dépassées, en partie en raison de la bonne performance du secteur de l'électronique professionnelle.

Même si la demande s'est redressée au quatrième trimestre, après un troisième trimestre atone (en raison notamment d'un surcoût nickel basé sur le pic atteint sur les marchés), le secteur de l'éclairage de secours reste difficile à appréhender dans un contexte de ralentissement économique.

Coûts liés au nickel

Le cours du nickel au comptant sur le LME s'est établi en moyenne à 37 200 $/tonne sur l'année 2007, avec un cours moyen par trimestre de :

- 41 400 $/tonne au premier trimestre,
- 48 000 $/tonne au deuxième trimestre,
- 30 200 $/tonne au troisième trimestre et
- 29 200 $/tonne au quatrième trimestre.

Le coût moyen du nickel annuel pour Saft a été légèrement inférieur à 40 000 $/tonne , la couverture d'une partie des achats du second semestre par des contrats à terme à un cours plafond de 35 000 $/tonne, tel que précédemment communiqué, n'ayant pas permis au groupe de bénéficier pleinement de la baisse de prix du second semestre.

Grâce au mécanisme du surcoût, RBS a pu récupérer l'intégralité du différentiel de coût en 2007. Néanmoins, IBG n'a pu récupérer l'intégralité du différentiel de coût qu'au quatrième trimestre 2007 car les augmentations des prix effectuées n'ont pas été appliquées au carnet de commandes existant. Cependant, l'augmentation des prix appliquée aux nouvelles commandes depuis le 1er avril 2007 aligne globalement les prix facturés par IBG pour les ventes de 2008 sur le coût actuel du nickel.

Par conséquent, afin de protéger la rentabilité de la majorité des carnets de commandes d'IBG, Saft a conclu des contrats de produits dérivés pour s'assurer que le prix d'achat d'IBG ne puisse dépasser 35 000 $ par tonne sur environ 60 % de ses achats de nickel du premier semestre 2008.

Saft n'a encore procédé à aucune opération de couverture au-delà de juin 2008. RBS continuera d'appliquer le surcoût du nickel. Dans la mesure du possible, Saft continuera de suivre la stratégie consistant à acheter à terme un pourcentage des besoins d'IBG aux prix alignés sur la tarification inhérente aux carnets de commandes d'IBG.

Johnson Controls-Saft (“JC-S”)

En janvier 2008, JC-S a annoncé trois nouveaux contrats :

- un contrat signé avec le constructeur automobile chinois Chery Automobile pour la fabrication de batteries au nickel métal hybride pour sa nouvelle berline A5 ISG. Les éléments Ni-MH seront fabriqués dans l’usine RBS de Saft à Nersac en France ;
- un contrat signé avec SAIC en Chine pour le développement de batteries lithium-ion destinées à équiper une flotte de démonstration de véhicules utilisant les nouvelles énergies.
- un contrat de production de batteries lithium-ion pour véhicules hybrides pour un constructeur automobile européen.

La nouvelle ligne de production de JC-S sur le site RBS de Saft à Nersac a été officiellement inaugurée le 31 janvier 2008 en présence de 7 constructeurs automobiles majeurs. Cette ligne sera utilisée pour la production de batteries pour la Mercedes Classe-S Hybride 400, et pour le troisième nouveau contrat cité précédemment.

Saft donnera ses objectifs financiers pour 2008 au moment de la publication de ses résultats 2007 le 13 mars 2008.

Calendrier financier 2008

Résultats annuels 2007	13 mars 2008
Chiffre d'affaires du premier trimestre 2008	6 mai 2008
Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2008 Chiffre d'affaires du premier semestre 2008	24 juillet 2008
Résultats du premier semestre 2008	28 août 2008
Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2008	6 novembre 2008

INFORMATIONS LÉGALES IMPORTANTES ET AVERTISSEMENTS

Certaines déclarations figurant dans le présent document contiennent des prévisions qui portent, entre autres, sur des événements, des tendances, des projets, des objectifs ou des résultats opérationnels futurs. Ces prévisions comportant, de par leur nature, des risques et des incertitudes identifiés et non identifiés, certains facteurs peuvent donner lieu à un écart entre les résultats réels ou les objectifs de Saft d'une part, et ceux exprimés ou suggérés dans les déclarations concernées d'autre part. Il est recommandé de ne pas leur accorder une importance exagérée.

A propos de Saft

Saft (Saft : Euronext) est le spécialiste mondial de la conception et de la production de batteries de haute technologie pour l'industrie. Les batteries Saft sont utilisées dans les applications de haute performance, notamment dans les infrastructures et processus industriels, le transport, la défense et l'espace. Saft est le premier fabricant mondial de batteries au nickel-cadmium à usage industriel et de piles au lithium primaire pour des applications variées. Le groupe est également premier producteur européen de batteries de technologies spécialisées pour la défense et l'espace. Avec un effectif global d'environ 3900 salariés, Saft est présent dans 18 pays. Ses 16 sites de production et son réseau commercial lui permettent de servir ses clients dans le monde entier. **Pour toute information complémentaire, consultez le site www.saftbatteries.com**

Contacts presse et relations investisseurs :

SAFT
Jill LEDGER, Directrice de la Communication institutionnelle et des relations investisseurs
Tél. : +33 1 49 93 17 77, jill.ledger@saftbatteries.com

FD
Presse: Elodie MARCHAND, Tel.: +33 1 47 03 68 17: elodie.marchand@fd.com
Investisseurs: Valery LEPINETTE, Tel.: +33 1 47 03 68 62: valery.lepinette@fd.com
Clément BENETREAU, Tel.: +33 1 47 03 68 12: clement.benetreau@fd.com